

## 个人简历

姓名:	邱昊	性别:	男	
民族:	汉族	出生年月:	1983-6	
联系电话:	13604802813	工作经验:	13年	
毕业院校:	东北农业大学-生物技术专业			
住址:	哈尔滨市松北区			
电子信箱:	<a href="mailto:rat-1983618@163.com">rat-1983618@163.com</a>			
工作性质:	全职	薪资:	面议	
目前状况:	在职			

工作经历:

2018.9-至今	<b>深圳市科曼医疗设备有限公司</b>
	<p>①2018年入职后，到深圳参加4个月的培训（包括产品知识，市场实践，经销商的管理等，培训期间参加全国CMEF展会，负责专家老师的接待工作）</p> <p>②区域内客户的开发、维护、管理</p> <p>③2020年3月开始划分产品线，主要负责麻醉ICU产品线，麻醉产品的经销商培训，院内宣传、推广</p> <p>④开发和维护经销商</p> <p>⑤区域招投标及商务谈判事宜</p> <p>⑥收集竞品信息动向、客户需求、产品临床应用等信息</p> <p>⑦协助市场部参加区域及全国学术会议</p>
2014.3-2018.7	<b>哈尔滨长峰伟业科技有限公司</b>
	<p>①区域内客户的开发、维护、管理（迈瑞民营产线全线产品和飞利浦监护除颤在以上地区的总代）</p> <p>②产品的学术推广，客户临床使用反馈</p>

	③区域市场信息收集 ④区域经销商间的合作 ⑤标书的制作，投标，装机等
2007.9-2014.3	东北农业大学校办产业资产经营中心 办公室秘书
	1. 接待来访人员，接听电话      2. 会议纪要 3. 办公室的文秘，信息和机要工作，做好办公室档案收集、整理工作 4. 文件的起草，制度修订      5. 公文，信件，邮件，报刊杂志的分送 6. 印信的管理，保管使用公章      7. 科室用品的采购 8. 商户的管理      9. 退休人员的福利发放 10. 领导交办的其他工作

主要工作业绩：

深圳市科曼医疗设备有限公司	2020 年完成个人任务，黑龙江省销售第一 哈尔滨地区 完成对宫宇医院管理有限公司的麻醉机，监护的直销（黑龙江省第一台麻醉机） 完成对美嘉妇产医院的监护仪和胎心监护的直销 完成对五常市人民医院的胎心监护仪的销售等 完成对珠江医院和仁芯医院插件监护仪的直销 佳木斯地区（6 台麻醉机） 佳木斯大学附属第一医院呼吸机耗材销售 主导完成汤原中心医院麻醉机销售 经销商报单销售监护仪，麻醉机，心电图机，输液泵，胎心监护 鹤岗地区（麻醉机 3 套包括插件监护仪及模块） 鹤岗市妇幼保健院监护仪，新生儿专用监护仪的销售 宝泉岭中心医院监护仪，心电图机，注射泵销售（经销商） 七台河地区 七台河市人民医院输液泵销售（40 台）等
---------------	---

<p>哈尔滨长峰伟业 科技有限公司</p>	<p>①哈尔滨地区</p> <p>仁济医院从基建开始介入，完成检验科整体解决方案，超声和全院监护仪的销售</p> <p>美罗湾医院，仪兴医院等监护仪的销售</p> <p>宾西个人门诊等彩超销售</p> <p>②大庆地区</p> <p>对慈爱医院超声直销和生化分销</p> <p>对协和医院血球仪的分销</p> <p>完成老年医院生化直销</p> <p>完成鸿济医院血球分析仪的直销</p> <p>配合分销商完成对仁德智信国医馆检验科整体解决方案及超声的销售等</p>
---------------------------	---

自我评价：

<p>工作中</p> <p>①诚信、敬业，努力开拓销售渠道，销售了科曼在黑龙江省的第一台麻醉机</p> <p>②尽职尽责，具有很强烈的责任感和团队合作意识，能承受工作中的各种压力，对人对事热情诚恳</p> <p>生活中</p> <p>我是一个很能吃苦耐劳的人，从不畏惧生活中的各种困难和挑战。沟通交际能力强，人际关系良好。</p>
---