**老板版市场计划**

**一、无限极事业赚的什么钱？**

 **1、传统生意模式例如一款牙膏**

**工 厂 省代理 市代理 超 市**

16元

5元

5元

5元

广告费5元

**无限极直销模式 专卖店（经销商） 顾客**

36元

36元/对

牙膏出厂价36元/对

我们赚的就是中间环节的钱。

**二、系统创造财富（穷人与富人的区别）**

**８０％ ２０％**

**打工、上班 富豪大亨**

**成就他人梦想**

**穷时间换钱**  **创建系统 富**

**用钱换钱 加入系统**

**老板、企业家**　　　　 　　　　　　　**不分年龄、学历、背景**

**（风险＝风险、透支健康、用命换钱）　　　　 （拥有时间财富自由）**

**（比如王均瑶人去天堂钱在银行）**

**三、无限极就是消费还可以赚钱、无限倍增的大事业（复利思维）**

你看咱们是不是每天都要刷牙，洗澡、洗头、洗碗、洗衣服、女士用些护肤品，...家里有老人孩子在吃点钙片用点保健品，这些算下来一个月是不是要600元，**一年12个月×600元=7200元！**我们一生的消费按60年算，**7200×60年≈43万！**今天我们换到无限极这个品牌来消费,一是用了,二是说了,不但能省下这43万，还能赚钱！无限极就是消费还可以赚钱！今天你把这些家庭用品换成无限极的品牌用（产品健康 安全 环保 高效），然后给亲戚、朋友、同学、同事、邻居们都说说，让他们也换牌子用，用上这么好的产品，你说**10**家，这**10**家每家再说**10**家，就是**100**家，**100**家每家再说**10**家就是**1000**家。以此类推，这就是倍增的魅力！不知不觉就拥有了庞大的顾客群,咱们这43万不但没扔给超市,还能赚钱.所以、我们要抓住财富第五波，规划我们自己的人生。能够积累就是多，不用重来就是快！

**四、这个生意怎么干呢？** 当你换个品牌，以零售价购买498元产品，公司就会免费赠送你这张优惠卡！

 **1、优惠顾客** 1、八折优惠，

2、积分换大礼

 1、八折优惠，

 2、积分换大礼

**无限极卡**

**2、直销员** 3、代理权：品牌价值658.69亿元，但不需要一分钱

 4、招商权：一卡全球通，全世界开连锁每个经销商都有招商权，业务没有区域限制

5、传承：儿女世代传承（中国直销行业唯 一一家受法律保护明文规定写在业务员守则里的）

**五、无限极可以挣多少钱**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **月绩** | **市场** | **职 级** | **年收入** | **相当于** | **出 国** |
| 1.5万 | 0 | 见习业务主任 | 3-5万 | 打 工 族 | 希望之旅 |
| 5万 | 2 | 业务主任 | 8-10万 | 白 领 | 激扬之旅 |
| 10万 | 3 | 高级业务主任 | 10-14万 | 小 老 板 | 激扬之旅 |
| 20万 | 4 | 见习业务经理 | 10-30万 | 老 板 | 风光之旅 |
| 50万 | 4 | 业务经理 | 30-50万 | 中产阶级 | 风光之旅 |
| 100万 | 6 | 高级业务经理 | 50-200万 | 百万富翁 | 风光之旅 |
| 225万 | 6 | 业务总监 | 200-400万 | 百万富翁 | 华彩之旅 |
| 450万 | 6 | 高级业务总监 | 400-600万 | 百万富翁 | 华彩之旅 |
| 900万 | 8 | 首席业务总监 | 600-800万 | 千万富豪 | 华彩之旅 |

**四大特性：**

**（1）无限性——上不封顶 （2）超越性——笔笔超越 不分先做后做（3）兼得性——几笔同时获得 （4）世袭性——儿女继承**

**五、我们的未来会过上什么样的生活呢？**

 **三平衡：健康、家庭、事业**

 **三富足：时间、财富、精神**

 **三和谐：个人、集体、社会**

**一年打基础 两年上台阶 三年一小成 五年一大成 十年让你欲罢不能！**