



姓名：叶茂强
年龄：25
电话：18865969899
住址：黑龙江省佳木斯市
邮箱：735634592@qq.com
工作经验：5年

求职意向

从事职业：医药代表

期望工作地点：黑龙江省佳木斯市

目前工作状况：离职

期望工作性质：全职

教育背景

学校名称：黑龙江农业经济职业学院

所学专业：药品生产技术

就读时间：2016.09-2019.07

学历学位：大专

工作经历

公司名称：葵花药业

在职时间：2018.07 - 2020.7

职位名称：OTC 代表

工作描述：

前期负责连锁门店的陈列维护，同时给连锁门店做门店的促销活动。曾在公司获得过全国的陈列第二名，同时参加过 2 次公司打新品种的活动“芪斛楂重炮旅”，主要是在外省药店做促销，获得公司销售小组第一名的荣誉。后期负责北京嘉事堂、德威治、医保全新、三家连锁，三家连锁客户指标任务共计 270 万，自己独立完成指标任务，后因公司原因离职。

公司名称：哈药集团

在职时间：2020.7 - 2021.04

职位名称：KA 代表

工作描述：

- 1、负责北京石景山、海淀区域的终端维护、以及 7 家连锁独立操作。
- 2、平均每季度两次的频率给连锁客户做出铺货动作。
- 3、对新品给连锁客户以及单体客户做进场和铺货。
- 4、日常维护门店客情。
- 5、优化连锁 A 类门店、B 类门店的陈列；单体药店的陈列
- 6、做北京昌平、海淀、石景山、门头沟、丰台区的维价。
- 7、帮助连锁消化库存，不定期帮助连锁做门店纯销活动。
- 8、在职期间 150 家客户销售任务 14 万元/月，年底任务结算平均每月 122%达成率，北京分公司排名第二

公司名称：北京星汉博纳医药科技有限公司（药兜网）

在职时间：2021.08 - 2021.10

职位名称：KA 代表

工作描述：

- 1、全北京筛选出 20-30 家连锁，负责代理品种与调拨品种的入场和销售。
- 2、与各个连锁沟通建立首营信息资质交换，开户。
- 3、代理品种如达因维生素 D、健儿清解液（国药致君）的入场。
- 4、跟连锁对接产品，达成销售。
- 5、在职期间新品已谈成 7 家连锁客户的入场，调拨品当月 35 万元的销售达成。

公司名称：康哲药业

在职时间：2022.01 - 2023.08

职位名称：医药代表

工作描述：

- 1、主要负责消化线产品的学术推广，主要产品有熊去氧胆酸胶囊（优思弗）、美沙拉嗪肠溶片/栓剂、七叶洋地黄双苷滴眼液（施图伦）等产品的学术推广，负责东营市中医院（三乙）核心市场，利津县、河口区等县域市场。
- 2、具体组织医院相关科室临床医生(消化科、传染科。肝病科。眼科、普外科等)参加线上学术研讨会，科室会等会议从而提高临床医生对产品的认知度，改变处方观念，规范处方剂量，进一步增加产品的纯销，完成销售目标。
- 3、任职期间严格按照公司合规要求制度，来进行学术推广工作，期间无会议，财务方面因合规问题受到警告。
- 4、东营市中医院熊去氧胆酸胶囊纯销 20 年未接手时纯销 170+，21 年 230+，22 年纯销 280+
- 5、利津县中心医院莎尔福栓剂从 21 年数据全年销售 6 盒做到月均销售 15-20 盒，得到消化内科科主任的重度认可，做到了有一例用一例。



自我评价

本人个性开朗，容易相处，团队荣誉感强；
并且很有野心，具备一个销售人员的特质，
个人勤奋努力，经常会对一个事情死磕到底，
对遇到的事情有自己独特的思维方式去思考并解决，
对于工作方面寻求的是稳定且能长期发展。